

Traditionell stark  
in Zukunftsmärkten

Die DCM Deutsche Capital Management AG ist mit einem Gesamtinvestitionsvolumen von ca. EUR 4,7 Mrd. eines der führenden deutschen Emissionshäuser im Bereich der Geschlossenen Fonds.

Im Rahmen unserer weiteren Expansion suchen wir ab sofort einen

## Sales Manager (m/w)

### Ihre Aufgaben:

- Deutschlandweite, überregionale Erschließung und Betreuung der Vertriebssegmente Banken oder freie Vertriebe
- Eigenverantwortliche Planung und Steuerung der Vertriebsaktivitäten sowie Durchführung eines aktiven Vertriebsmanagements
- Präsentation des gesamten Produktportfolios auf allen Hierarchieebenen der Vertriebspartner
- Durchführung von Vertriebs- und Kundenveranstaltungen

### Ihre Erfahrungen:

- Berufserfahrung im B2B-Vertrieb geschlossener Fonds mit nachweisbaren Vertriebsfolgen, idealerweise Emissionshaus-Erfahrung
- Tiefe Produktkenntnisse und hohe Produkt-Affinität zu den Assets Immobilien und Transport (insbesondere Flugzeuge)
- Sehr gute Präsentations- und Powerpoint-Kenntnisse, verbunden mit langjähriger Präsentations- und Schulungserfahrung
- Idealerweise belastbare Vertriebskontakte

### Ihre Persönlichkeit:

- Sympathische, erfolgsorientierte Vertriebspersönlichkeit mit ausgeprägter Kommunikationskompetenz und der Fähigkeit, das Unternehmen nach außen perfekt zu repräsentieren
- Hohe Leistungsbereitschaft, Disziplin und Selbstständigkeit
- Teamorientierung und Verhandlungssicherheit

Sie fühlen sich angesprochen? Dann schicken Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an:

### DCM DEUTSCHE CAPITAL MANAGEMENT AG

Frau Karin Sinkovic | Hopfenstraße 6 | 80335 München  
Tel.: (089) 41 60 97 - 13 | E-Mail: Sinkovic@dcm-ag.de

[www.dcm-ag.de](http://www.dcm-ag.de)